

Job Title	Sales Specialist	About us	www.dgs.biz
Reports to	Management	Apply at	hr@dgs.biz

Job Overview

As Sales Manager you will be engaged in sales and promotion of our logistics and freight forwarding services. You are also in charge of building and maintaining positive relationships with our customers and strategic partners. Another area of your direct responsibility includes analyzing markets and competition, onboarding new customers and managing key accounts. You will also manage operations teams, coordinate logistics processes and work with Management to develop new products & markets.

Key Responsibilities

- Sell and market our products & services to meet established sales targets
- Learn customers' requirements and develop bespoke logistical solutions
- Analyze market trends, competition, track sales data and report to Management
- Build and maintain strategic relationships with customers, vendors and major carriers
- Manage cargo operations from A to Z, for import/export/transit shipments
- Track receivables to ensure timely collection of payments from customers
- Support Management in developing and implementing business processes

Qualifications

- Strong verbal & written communication skills
- Excellent time management skills with a proven ability to meet deadlines
- Ability to prioritize tasks and to delegate them when appropriate
- Ability to function well in a high-paced and at times stressful environment
- Proficient with Google Workspace or equivalent software
- Strong organizational skills and attention to detail

Education & Experience

- High school diploma or equivalent
- Previous work experience in freight forwarding, airlines or related area is welcome
- Good working knowledge of Uzbek/English/Russian is mandatory

Working Conditions

Cargo sales & operations management is a round-the-clock job. If you want to work in this field you must be open to shifting schedules and long hours if necessary. You will be working in our office and frequently visiting airports, railway terminals, warehouse facilities, etc. You may additionally be required to visit our customers' offices, international exhibitions, etc.

Вакансия	Специалист по продажам	О нас	www.dgs.biz
Подчинение	Руководству	Откликнуться	hr@dgs.biz

Описание вакансии

В должности Менеджера по продажам вы будете заниматься продажей и маркетингом наших услуг в сфере логистики и международного экспедирования. Вы будете строить и поддерживать положительные отношения с нашими клиентами и стратегическими партнерами. В сферу вашей ответственности также входит анализ рынка и конкуренции и наращивание клиентской базы. Вы также будете управлять командой операционистов, координировать логистические процессы и взаимодействовать с руководством по разработке новых продуктов и выходу на новые рынки.

Основные обязанности

- Продажа и маркетинг услуг Компании по установленным планам продаж
- Изучение потребностей клиентов и разработка подходящих логистических решений
- Анализ рынка, конкурентной среды и собственной статистики; отчеты руководству
- Формирование и поддержание стратегических отношений с клиентами и поставщиками
- Операционное сопровождение импортных, экспортных и транзитных грузов
- Отслеживание дебиторской задолженности и получение оплат от клиентов
- Взаимодействие с руководством по развитию и внедрению новых бизнес-процессов

Требования к работе

- Сильные коммуникативные навыки, как устные, так и письменные
- Отличные навыки управления временем, способность уложиться в сроки
- Способность приоритизировать и делегировать задания
- Умение работать хорошо в высокотемпной и высокострессовой среде
- Знание офисных программ Google Workspace или эквивалентов
- Организаторские способности и внимание к деталям

Образование и опыт работы

- Аттестат о среднем образовании или эквивалентный документ
- Опыт работы в авиационной или транспортно-экспедиторской сфере приветствуется
- Отличное знание узбекского/английского/русского обязательно

Условия работы

Работа требует круглосуточной доступности. Вам следует быть готовым к меняющимся графикам и сверхурочной работе, при необходимости. Местом работы является офис Компании, но требуется частый выезд в аэропорт, грузовые терминалы и складские помещения, также возможны посещения офисов наших клиентов, международных выставок и т.п.